

# Contrats d’Achat : négociation, identification des risques juridiques

*Lien : https://maroc-performance.com/formation/contrats-dachat-negociation-identification-des-risques-juridiques*

DURÉE
**3 jours (21h)**

RÉFÉRENCE
**DTA145**

CATÉGORIE
**Droit des Contrats**

Maroc Performance

## OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Identifier les risques et les pièges à éviter
- Comprendre les grands principes des contrats appliqués aux achats
- Analyser et mesurer les risques contractuels.
- Rédiger les clauses essentielle
- Prévenir les difficultés d'exécution contractuelle
- Identifier les risques et les pièges à éviter

## 👥 POUR QUI ?

- ✔ Directeurs juridiques
- ✔ Responsables juridiques
- ✔ Juristes
- ✔ Collaborateurs des services Achats
- ✔ Responsables des services achat
- ✔ Tout responsable ou opérationnel intervenant dans le suivi des contrats d'achats

Maroc Performance



## Programme détaillé

### 1 / Comprendre les grands principes du contrat d'achat

- Qu'est-ce qu'un contrat d'achat ?
- Les accords et les différents types de contrat
- Les Conditions Générales de Vente et d'Achat (CGV/CGA)
- Le type de renouvellement (tacite, exprès...)
- Les risques qui peuvent survenir

### 2 / Les négociations précontractuelles

- Valeur des pourparlers
- Valeur des documents échanges
- Obligation de bonne foi et devoir d'information
- CGA contre CGV : valeur respective et déséquilibre significatif
- Qui est responsable en cas de rupture des négociations : le vendeur ou l'acheteur ?

### 3 / Les règles de formation du contrat d'achats

- La valeur des écrits (mail, photocopie, ...)
- Le mandat apparent
- Conflits entre Conditions Générales de Vente/d'Achat
- Les dangers de la lettre d'intention de commande
- La signature électronique

### 4 / Rédaction des clauses contractuelles claires et précises

Maroc Performance

- Clauses de prix et de paiement
- Clauses de livraison et de transfert de propriété
- Clauses de responsabilité et de garanties
- Clauses de résiliation et de résolution des litiges

### 5 / Prévention des difficultés d'exécution contractuelle

- Définir les mesures de résolution
- Pénalités applicables et conditions de mise en œuvre
- Garanties légales et garanties contractuelles
- Imprévision et prévention des risques liés à l'évolution du contenu de la prestation
- Conditions de résiliation/résolution et conséquences de l'inexécution totale ou partielle
- Intégrer la dimension internationale de l'achat
- Spécificité des contrats internationaux : risques et précautions à prendre
- Loi applicable et tribunal compétent en cas de litige

### 6 / Identification et mesure des risques associés aux contrats d'achat

- Rassembler la documentation pertinente et encadrer le recours aux prestations externes
- Encadrer le recours aux prestations externes
- Protéger le patrimoine incorporel de l'entreprise

## Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Maroc Performance

## Prochaines dates programmées

| | |
|---|---|
| 19 au 23 Nov. 2026 | Distanciel |
| 13 au 15 Jan. 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 10 au 12 Mars 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 05 au 07 Mai 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 30 Juin au 02 Juil. 2027 | Présentiel - Casablanca |

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

## Réservation & Renseignements

**Téléphone :** +212 522 247 210
**Email :** contact@maroc-performance.com
**Web :** https//www.maroc-performance.com


Maroc Performance — Tous droits réservés

Maroc Performance