

Risques Juridiques des Contrats à l’International

Lien : https://maroc-performance.com/formation/risques-juridiques-des-contrats-a-linternational

DURÉE	RÉFÉRENCE	CATÉGORIE
3 jours (21h)	**DTA150**	**Droit des Contrats**

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Acquérir des réflexes dans la rédaction et la négociation de contrats internationaux
- Mesurer les risques liés aux contrats internationaux
- Différencier les différents types de contrats internationaux

POUR QUI ?

- Directeurs juridiques
- Responsables juridiques
- Juristes
- Contract managers
- Compliance officers
- Toute personne intervenant dans la négociation, la rédaction et/ou la gestion des contrats internationaux

Maroc Performance



Programme détaillé

1 / Définir les contrats internationaux

- Qu'est-ce qu'un contrat international ?
- Le cadre général des contrats internationaux, les conventions internationales, les règles du commerce international
- Contrats de Civil Law et Contrats de Common Law, différences et spécificités

2 / Analyser le cadre juridique des contrats internationaux

- La Lex Mercatoria et le droit conventionnel
- Les pourparlers dans le cadre international : letter of intent, memorendum of understanding

3 / Sécuriser son offre à l'international

- La formation du contrat, importance de l'oral et des écrits
- Les spécificités des avants contrats MOU, LOI…
- Engagements de la société en matière de RSE
- Les clauses clés pour préserver vos intérêts

4 / Maîtriser les clauses juridiques de ses contrats

- L'entrée en vigueur du contrat
- Le mirage de la réserve de propriété à l'international
- La livraison, ses risques : les Incoterms®
- Le produit, ses limites, la garantie
- Clause de force majeure, le hardship

Maroc Performance

5 / Gérer ses clauses à haut risques

- Différence entre pénalités et "liquidated damages"
- Les risques en matière de responsabilités (CAP)
- Les clauses atypiques

6 / Maîtriser le risque financier et fiscal liés aux contrats internationaux

- Le risque politique et fiscal
- Les différents types de garanties bancaires
- Moyens de paiement adaptés au binôme pays/client

7 / Régler avantageusement les litiges à l'international

- Anticiper les litiges
- Gérez le litige, sortez d'un litige

8 / Identifier les différents contrats internationaux et leurs caractéristiques

- Contrat de vente international
- Contrat internation
- Joint Venture
- Transferts de Technologie

Maroc Performance

⚗ Approche pédagogique

- ✔ Support Ecrit et Projection
- ✔ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✔ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✔ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✔ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✔ Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

03 au 05 Fév. 2027	Présentiel - Casablanca
31 Mars au 02 Avr. 2027	Présentiel - Casablanca
26 au 28 Mai 2027	Présentiel - Casablanca
21 au 23 Juil. 2027	Présentiel - Casablanca
22 au 24 Sep. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@maroc-performance.com
Web : https//www.maroc-performance.com

Document généré le 18/11/2026 — Réf : DTA150
Maroc Performance — Tous droits réservés

Maroc Performance