

Cession de Droits Sociaux et Garantie de Passif : Sécuriser et Structurer les Opérations de Transmission d’Entreprise

Lien : https://maroc-performance.com/formation/cession-de-droits-sociaux-et-garantie-de-passif-securiser-et-structurer-les-operations-de-transmission-dentreprise

DURÉE
4 jours (28h)

RÉFÉRENCE
DTA190

CATÉGORIE
Droit des Sociétés et Droit des Affaires

Maroc Performance

🎯 OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✔ Comprendre les mécanismes de la cession de droits sociaux
- ✔ Maîtriser le cadre juridique des opérations de transmission
- ✔ Savoir valoriser une entreprise avant cession
- ✔ Identifier les risques liés aux opérations de cession
- ✔ Rédiger et analyser une garantie de passif
- ✔ Sécuriser juridiquement les transactions
- ✔ Comprendre les étapes de la due diligence
- ✔ Négocier efficacement une opération de cession
- ✔ Anticiper les litiges post-cession
- ✔ Appliquer les bonnes pratiques contractuelles
- ✔ Développer une expertise en M&A
- ✔ Étudier des cas concrets de transmission d’entreprise

👥 POUR QUI ?

- ✔ Juristes d’entreprise
- ✔ Avocats en droit des affaires
- ✔ Experts-comptables
- ✔ Commissaires aux comptes
- ✔ Directeurs financiers
- ✔ Banquiers d’affaires
- ✔ Responsables juridiques
- ✔ Entrepreneurs et dirigeants
- ✔ Investisseurs et repreneurs d’entreprise
- ✔ Analystes financiers
- ✔ Toute personne impliquée dans les opérations de cession

Maroc Performance



Programme détaillé

1 / Introduction à la cession de droits sociaux

- Définition des droits sociaux (actions, parts sociales)
- Enjeux des opérations de cession
- Contexte des transmissions d’entreprise

2 / Cadre juridique de la cession

- Réglementation applicable aux cessions
- Conditions de validité des actes de cession
- Formalités juridiques obligatoires

3 / Processus de cession de droits sociaux

- Étapes de la négociation
- Rédaction du protocole de cession
- Finalisation et transfert de propriété

4 / Valorisation des titres sociaux

- Méthodes d’évaluation d’entreprise
- Détermination du prix de cession
- Ajustements de valorisation

5 / Due diligence et audit préalable

Maroc Performance

- Analyse financière et juridique de la cible
- Identification des risques
- Vérification des informations transmises

6 / Garantie de passif : principes fondamentaux

- Définition et rôle de la garantie de passif
- Protection de l’acquéreur
- Limitation des risques post-cession

7 / Rédaction des clauses de garantie

- Contenu des clauses contractuelles
- Durée et plafonds de garantie
- Modalités de mise en œuvre

8 / Litiges et mise en œuvre des garanties

- Conditions de déclenchement
- Procédures de réclamation
- Résolution des contentieux

9 / Études de cas pratiques

- Analyse de contrats de cession réels
- Simulation de négociation
- Gestion des risques post-acquisition

Maroc Performance

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

12 au 15 Jan. 2027	Présentiel - Casablanca
09 au 12 Mars 2027	Présentiel - Casablanca
04 au 07 Mai 2027	Présentiel - Casablanca
29 Juin au 02 Juil. 2027	Présentiel - Casablanca
31 Août au 03 Sep. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@maroc-performance.com
Web : https//www.maroc-performance.com

Maroc Performance — Tous droits réservés