

Marketing B2B augmenté par l’IA : générez plus de leads et boostez vos ventes

Lien : https://maroc-performance.com/formation/marketing-b2b-augmente-par-lia-generez-plus-de-leads-et-boostez-vos-ventes

DURÉE	RÉFÉRENCE	CATÉGORIE
5 jours (35h)	**MAR30**	**Marketing Stratégique**

Maroc Performance

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Comprendre les enjeux du marketing digital B2B moderne
- Maîtriser l’utilisation de l’IA dans les stratégies marketing
- Générer des leads qualifiés de manière automatisée
- Optimiser les campagnes de contenu et de prospection
- Développer des stratégies data-driven performantes
- Améliorer l’efficacité du social selling et du CRM
- Automatiser les campagnes marketing et commerciales
- Analyser et optimiser les performances marketing B2B
- Construire un système marketing digital intelligent et scalable

👥 POUR QUI ?

- ✔ Responsables marketing B2B
- ✔ Business developers
- ✔ Directeurs commerciaux
- ✔ Entrepreneurs et dirigeants d’entreprise
- ✔ Growth marketers
- ✔ Responsables CRM et acquisition
- ✔ Toute personne souhaitant booster son marketing B2B avec l’IA

Maroc Performance



Programme détaillé

1 / Introduction au marketing digital B2B et à l'IA

- Évolution du marketing B2B avec l'intelligence artificielle
- Enjeux de l'acquisition digitale en B2B
- Apports concrets de l'IA dans la performance commerciale

2 / Stratégie marketing B2B orientée data et IA

- Construction d'une stratégie digitale B2B
- Exploitation des données clients
- Alignement marketing et ventes (SMarketing)

3 / Définition et analyse des buyer personas B2B

- Identification des profils clients
- Analyse des comportements d'achat
- Segmentation intelligente avec IA

4 / Génération de leads avec l'IA

- Automatisation de la prospection
- Scoring des leads avec l'intelligence artificielle
- Qualification des prospects

5 / Content marketing B2B assisté par IA

Maroc Performance

- Création de contenus optimisés SEO
- Génération de contenus avec outils IA
- Adaptation des messages aux cibles B2B

6 / Social selling et IA sur LinkedIn

- Optimisation des profils professionnels
- Prospection automatisée et intelligente
- Analyse des interactions et engagement

7 / Email marketing et automatisation intelligente

- Campagnes email personnalisées par IA
- Segmentation avancée des audiences
- Optimisation des taux d’ouverture et conversion

8 / Publicité digitale B2B optimisée par IA

- Campagnes Google Ads et LinkedIn Ads
- Optimisation automatique des performances
- Ciblage prédictif

9 / Analyse des performances et data marketing

- KPI du marketing B2B
- Tableaux de bord intelligents
- Analyse prédictive des performances

10 / Mise en place d’un système marketing B2B automatisé

- Construction d’un écosystème IA marketing
- Intégration des outils digitaux
- Optimisation continue des processus

Maroc Performance

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

22 au 26 Fév. 2027	Présentiel - Casablanca
19 au 23 Avr. 2027	Présentiel - Casablanca
14 au 18 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
09 au 13 Août 2027	Présentiel - Casablanca
04 au 08 Oct. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@maroc-performance.com
Web : https//www.maroc-performance.com

Maroc Performance — Tous droits réservés

Maroc Performance