

Comptabilité Clients

Lien : https://maroc-performance.com/formation/comptabilite-clients

DURÉE
2 jours (14h)

RÉFÉRENCE
FNC90

CATÉGORIE
Comptabilités Auxiliaires

Maroc Performance

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Maîtriser les aspects juridiques et réglementaires de la relation client
- Maîtriser les fondamentaux des contrats commerciaux
- Participer efficacement au dispositif de contrôle interne
- Comptabiliser les opérations de vente
- Maîtriser les différents modes de paiement et les opérations de financement du poste clients
- Maîtriser les principaux calculs de TVA sur les opérations clients
- Evaluer et comptabiliser les opérations de clôture sur le processus ventes clients

POUR QUI ?

- Collaborateur comptable en charge du suivi de la comptabilité clients



Programme détaillé

1 / L'organisation de la comptabilité client

- La connaissance du contrôle interne et des procédures à appliquer
- Les principes comptables et incidences sur le cycle client / chiffre d'affaires

2 / Les aspects juridiques de la relation client

- Mentions du contrat de vente et clauses relatives au paiement
- Règles et mentions obligatoires de facturation
- Les modes de transmission des factures (EDI, dématérialisé, papier)
- Les mentions obligatoires sur factures
- Les clauses relatives au paiement : traitement des intérêts de retard
- Les escomptes et les intérêts de retard
- L'incidence sur le besoin en fonds de roulement (BFR)

3 / La maîtrise des risques du processus vente

- Définir les caractéristiques d'un dispositif de contrôle interne
- Identifier les risques du processus vente
- Les différents types de contrôle

4 / La comptabilisation des opérations de vente

- Enregistrement des opérations de vente :
- factures et avoirs
- RRR et escompte

Maroc Performance

- frais accessoires
- ventes en devises
- Maîtriser les caractéristiques des différents modes de paiement
- Comptabilisation des règlements
- Les opérations de financement de l'encours clients
- La comptabilisation des impayés

5 / La comptabilité client et la gestion de la TVA

- Principes de la TVA : assujettissement, territorialité, taux, base imposable, fait générateur et exigibilité
- Les opérations intracommunautaires
- La TVA et les impayés
- Le contrôle de cohérence : CA déclaré et comptabilisé

6 / L'arrêté des comptes

- Analyser et justifier les comptes clients
- Les règles de rattachement des produits à l'exercice
- Les provisions pour risques liées aux ventes
- Les dépréciations et créances irrécouvrables

7 / La prévention des impayés et le recouvrement amiable

- Analyse des retards de paiement
- Méthodes préventives
- Gestion juridique du recouvrement des impayés
- Traitement spécifique des entreprises en difficulté

Maroc Performance

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

03 au 04 Déc. 2026	Distanciel
26 au 27 Jan. 2027	Présentiel - Casablanca
25 au 26 Mars 2027	Présentiel - Casablanca
25 au 26 Mai 2027	Présentiel - Casablanca
22 au 23 Juil. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@maroc-performance.com
Web : https//www.maroc-performance.com

Maroc Performance — Tous droits réservés