

Gérer les achats de la filière hydrocarbures, gaz et GNL en Afrique upstream, midstream, downstream

Lien : https://maroc-performance.com/formation/gerer-les-achats-de-la-filiere-hydrocarbures-gaz-et-gnl-en-afrique-upstream-midstream-downstream

DURÉE
10 jours (70h)

RÉFÉRENCE
ACH42

CATÉGORIE
Achats sectoriels spécialisés

Maroc Performance

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Comprendre la chaîne de valeur des secteurs pétrole, gaz et GNL en distinguant upstream, midstream et downstream
- Identifier les principales familles d’achats et leurs spécificités techniques
- Maîtriser les enjeux achats liés au forage, à la production, au transport, au stockage, au raffinage et au GNL
- Élaborer des cahiers des charges adaptés aux équipements et services Oil & Gas
- Définir des critères efficaces de qualification et d’évaluation des fournisseurs
- Structurer et piloter des appels d’offres techniques et commerciaux
- Intégrer les normes, exigences HSE, qualité et spécifications contractuelles dans les achats
- Négocier efficacement les prix, délais, garanties, pénalités et conditions contractuelles
- Maîtriser les enjeux du TCO et optimiser les coûts d’acquisition et d’exploitation
- Anticiper les risques liés aux fournisseurs, à la géopolitique, à la logistique et aux approvisionnements critiques
- Optimiser les opérations d’importation, de transport et de dédouanement des équipements
- Intégrer le Local Content et le développement des fournisseurs africains dans la stratégie achats
- Renforcer la conformité, l’éthique et la traçabilité des processus achats
- Mettre en place une stratégie achats Oil & Gas performante, résiliente et adaptée aux projets africains

Maroc Performance

POUR QUI ?

- Directeurs et responsables achats Oil & Gas
- Acheteurs pétrole, gaz et GNL
- Acheteurs projets et EPC Procurement Specialists
- Category Managers et Commodity Managers
- Responsables sourcing et procurement
- Procurement Engineers et ingénieurs achats
- Responsables supply chain et logistique
- Contract Managers et responsables contrats
- Responsables fournisseurs et Supplier Relationship Managers
- Ingénieurs projets et responsables construction
- Responsables maintenance et arrêts techniques
- Responsables qualité, HSE et conformité fournisseurs
- Responsables Local Content et développement fournisseurs
- Professionnels des compagnies pétrolières, gazières, GNL, raffineries, sociétés EPC et entreprises de services pétroliers en Afrique

Maroc Performance



Programme détaillé

1 / Comprendre la chaîne de valeur Oil & Gas

- Principes et caractéristiques des activités upstream, midstream et downstream
- Spécificités du pétrole, gaz naturel et GNL
- Enjeux des achats dans les projets pétroliers et gaziers africains

2 / Identifier les familles d’achats stratégiques

- Équipements, matériaux, consommables et services techniques
- Forage, production, traitement, transport et stockage
- EPC, maintenance, inspection, ingénierie et services spécialisés

3 / Achats upstream : exploration, forage et production

- Équipements de forage et complétion
- Tubes, vannes, équipements de tête de puits et services pétroliers
- Gestion des achats liés aux opérations offshore et onshore

4 / Achats midstream : transport et infrastructures

- Pipelines, stations de pompage et installations de compression
- Terminaux, stockage et infrastructures de transport
- Équipements de mesure, instrumentation et contrôle

5 / Achats GNL : liquéfaction, transport et regazéification

Maroc Performance

- Équipements spécifiques aux installations GNL
- Méthaniers, réservoirs cryogéniques et systèmes de chargement
- Contraintes liées aux basses températures et à la sécurité des installations

6 / Achats downstream : raffinage et pétrochimie

- Équipements de raffinerie et unités de traitement
- Catalyseurs, produits chimiques et consommables industriels
- Maintenance, arrêts techniques et pièces critiques

7 / Élaboration des cahiers des charges techniques

- Définition des spécifications fonctionnelles et techniques
- Normes, codes et exigences de qualification
- Gestion des interfaces entre achats, ingénierie et opérations

8 / Qualification et évaluation des fournisseurs

- Préqualification technique et financière
- Évaluation des capacités industrielles et références Oil & Gas
- Audits fournisseurs, qualité et HSE

9 / Appels d’offres et stratégie de sourcing

- Construction des dossiers de consultation
- Analyse technique et commerciale des offres
- Sourcing local, régional et international

10 / Négociation et contractualisation Oil & Gas

- Stratégies de négociation et optimisation du TCO
- Clauses de prix, délais, garanties et pénalités
- Gestion des contrats EPC, services et fournitures critiques

Maroc Performance

11 / Gestion des risques achats et supply chain

- Risques géopolitiques, logistiques, financiers et fournisseurs
- Gestion des ruptures et des équipements à long délai d’approvisionnement
- Plans de contingence et sécurisation des approvisionnements

12 / Logistique, importation et gestion douanière

- Transport maritime, aérien et terrestre des équipements
- Incoterms, documentation et formalités douanières
- Gestion des contraintes portuaires et logistiques africaines

13 / Local Content, conformité et achats responsables

- Intégration des fournisseurs et compétences locales
- Exigences de contenu local selon les réglementations applicables
- Éthique, anticorruption, conformité et traçabilité des achats

14 / Pilotage de la performance achats Oil & Gas

- KPI : économies, délais, qualité, TCO et performance fournisseurs
- Tableaux de bord et suivi des contrats
- Étude de cas : construction d’une stratégie achats pour un projet Oil & Gas africain

Maroc Performance

⚗ Approche pédagogique

- ✔ Support Ecrit et Projection
- ✔ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✔ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✔ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✔ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✔ Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

12 au 25 Jan. 2027	Présentiel - Casablanca
08 au 19 Mars 2027	Présentiel - Casablanca
03 au 14 Mai 2027	Présentiel - Casablanca
28 Juin au 09 Juil. 2027	Présentiel - Casablanca
23 Août au 03 Sep. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@maroc-performance.com
Web : https//www.maroc-performance.com

Maroc Performance — Tous droits réservés

Maroc Performance