

Commodity finance : Financement structuré des matières premières en Afrique

Lien : https://maroc-performance.com/formation/commodity-finance-financement-structure-des-matieres-premieres-en-afrique

DURÉE
8 jours (56h)

RÉFÉRENCE
FA167

CATÉGORIE
Environnement Bancaire Et Crédit

Maroc Performance

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Maîtriser les fondamentaux du Commodity Finance et ses spécificités dans le contexte africain.
- Comprendre les principales chaînes de valeur des matières premières et leurs besoins de financement.
- Savoir analyser les flux physiques, commerciaux et financiers d’une opération de commodities.
- Maîtriser les techniques de préfinancement, financement de campagne, financement de stocks et financement à l’exportation.
- Savoir structurer des opérations de financement adossées aux contrats commerciaux et aux flux de matières premières.
- Maîtriser les instruments de Trade Finance utilisés dans les transactions internationales de commodities.
- Identifier et gérer les risques de prix, de change, de taux, de production, de transport et de marché.
- Savoir évaluer le risque de crédit, le risque pays et le risque de contrepartie des différents intervenants.
- Maîtriser les sûretés, garanties, mécanismes de contrôle des stocks et dispositifs de sécurisation des flux financiers.
- Savoir structurer la documentation juridique et les mécanismes contractuels nécessaires à la bancabilité des opérations.
- Comprendre les mécanismes de syndication, de partage des risques et d’intervention des banques de développement.
- Être capable de structurer, financer, sécuriser et piloter une opération complète de Commodity Finance en Afrique.

Maroc Performance

POUR QUI ?

- Directeurs généraux, directeurs financiers (CFO) et dirigeants d’entreprises du secteur des matières premières.
- Responsables Commodity Finance, Structured Trade Finance et Trade Finance.
- Banquiers d’affaires, chargés d’affaires entreprises et responsables du financement structuré.
- Responsables Trade Finance, Export Finance et Transaction Banking.
- Responsables trésorerie, financement, cash management et gestion du besoin en fonds de roulement.
- Credit Analysts, Risk Managers et responsables du risque de crédit et de contrepartie.
- Responsables de banques de développement, institutions financières internationales et agences de crédit à l’exportation.
- Négociants, traders, commodity houses et responsables commerciaux des filières agricoles, minières et énergétiques.
- Responsables supply chain, achats, logistique, stockage et gestion des matières premières.
- Juristes, avocats d’affaires et spécialistes de la documentation des opérations de financement du commerce.
- Experts en assurance-crédit, gestion des risques, couverture des prix et produits dérivés sur commodities.
- Consultants, auditeurs, investisseurs et professionnels souhaitant maîtriser la structuration et le financement des chaînes de valeur des matières premières en Afrique.

Maroc Performance



Programme détaillé

1 / Fondamentaux du Commodity Finance en Afrique

- Comprendre les principes, mécanismes et acteurs du financement des matières premières.
- Identifier les principales chaînes de valeur africaines : pétrole, gaz, métaux, minerais, cacao, café, coton, céréales et autres commodities.
- Analyser les spécificités du financement des cycles de production, transformation, stockage, transport et commercialisation.

2 / Analyse des chaînes de valeur et besoins de financement

- Cartographier les flux physiques, commerciaux et financiers d’une chaîne de valeur de matières premières.
- Identifier les besoins de financement des producteurs, négociants, transformateurs, exportateurs et importateurs.
- Déterminer les solutions de financement adaptées à chaque étape du cycle de la commodity.

3 / Structuration des financements de matières premières

- Maîtriser les principes du financement structuré appliqué aux opérations de commodities.
- Structurer des financements intégrant préfinancement, financement de stocks, financement de campagnes et crédits à l’exportation.
- Adapter la structure du financement aux flux de marchandises, contrats commerciaux, garanties et capacités de remboursement.

4 / Préfinancement de la production et financement de campagne

- Comprendre les mécanismes de préfinancement des producteurs et fournisseurs de matières premières.
- Structurer les financements de campagne en fonction des cycles agricoles, miniers ou énergétiques.

Maroc Performance

- Évaluer les risques liés à la production, aux volumes, aux délais de livraison et à la qualité des marchandises.

5 / Trade Finance et financement du commerce international

- Maîtriser les instruments de Trade Finance utilisés dans les transactions de matières premières.
- Comprendre les mécanismes de lettres de crédit, garanties bancaires, documentary collections et autres instruments de sécurisation.
- Structurer les flux de paiement et de livraison en cohérence avec les contrats commerciaux internationaux.

6 / Financement des stocks, entrepôts et marchandises en transit

- Maîtriser les mécanismes de financement adossés aux stocks et aux marchandises.
- Évaluer les dispositifs de contrôle des stocks, warrants, certificats d'entreposage et documents de propriété.
- Gérer les risques liés à la conservation, au transport, à la qualité et à la disponibilité des marchandises financées.

7 / Gestion des risques de prix, de change et de marché

- Identifier les risques liés à la volatilité des cours des matières premières.
- Analyser les risques de change, de taux d'intérêt et de basis affectant la rentabilité des opérations.
- Comprendre les mécanismes de couverture par dérivés, contrats à terme, options et autres instruments adaptés.

8 / Analyse du risque de crédit et des contreparties

- Évaluer la solvabilité des producteurs, négociants, acheteurs, exportateurs et autres contreparties.
- Analyser les risques pays, souverains, politiques, réglementaires et de transfert associés aux opérations africaines.
- Définir des limites, covenants, garanties et mécanismes de contrôle adaptés au profil de risque.

9 / Sûretés, garanties et contrôle des flux

- Maîtriser les principales sûretés utilisées dans les financements de matières premières.

Maroc Performance

- Structurer les mécanismes de contrôle des comptes, créances, stocks, contrats, assurances et flux commerciaux.
- Mettre en place des dispositifs de cash waterfall, escrow accounts et contrôle des encaissements.

10 / Structuration juridique et documentation des transactions

- Identifier les principaux contrats nécessaires à la sécurisation d'une opération de Commodity Finance.
- Analyser les contrats d'achat, de vente, d'approvisionnement, de transport, d'entreposage et d'assurance.
- Sécuriser juridiquement les droits des financeurs en cas de défaut, rupture de contrat ou défaillance d'une contrepartie.

11 / Syndication, financement bancaire et mobilisation des investisseurs

- Comprendre les mécanismes de club deals, syndication bancaire et financement multilatéral des commodities.
- Identifier le rôle des banques commerciales, banques de développement, agences de crédit à l'exportation et investisseurs spécialisés.
- Structurer une opération bancable en optimisant le partage des risques, les garanties et le coût du financement.

12 / Pilotage, suivi et gestion des opérations de Commodity Finance

- Mettre en place un dispositif de suivi des marchandises, contrats, flux financiers et obligations des contreparties.
- Construire des indicateurs de performance, de risque, de couverture et de conformité permettant un pilotage efficace.
- Élaborer une stratégie intégrée de Commodity Finance conciliant rentabilité, sécurité des flux, maîtrise des risques et financement durable des chaînes de valeur africaines.

Maroc Performance

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

08 au 17 Fév. 2027	Présentiel - Casablanca
05 au 14 Avr. 2027	Présentiel - Casablanca
31 Mai au 09 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
26 Juil. au 04 Août 2027	Présentiel - Casablanca
20 au 29 Sep. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@maroc-performance.com
Web : https//www.maroc-performance.com

Maroc Performance — Tous droits réservés