

Contrats Achats et Négociation Automatisés par IA — Du Sourcing à la Signature

Lien : https://maroc-performance.com/formation/contrats-achats-et-negociation-automatises-par-ia-du-sourcing-a-la-signature

DURÉE
5 jours (35h)

RÉFÉRENCE
IEEI21

CATÉGORIE
IA pour Achats & Procurement

Maroc Performance

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Maîtriser les fondamentaux de l’intelligence artificielle appliquée aux achats et aux contrats.
- Comprendre les possibilités d’automatisation du processus Source-to-Contract.
- Utiliser l’IA pour identifier, qualifier et scorer les fournisseurs.
- Automatiser l’analyse comparative des offres et des appels d’offres.
- Préparer des stratégies de négociation fondées sur les données et les historiques d’achats.
- Utiliser l’IA générative pour accélérer la rédaction et la personnalisation des contrats.
- Détecter automatiquement les clauses sensibles, incohérences et risques contractuels.
- Mettre en place des workflows automatisés jusqu’à la signature électronique.
- Maîtriser les enjeux de gouvernance, confidentialité, conformité et contrôle humain de l’IA.
- Piloter et industrialiser un dispositif de gestion des achats et contrats augmenté par IA.

👥 POUR QUI ?

- ✔ Directeurs et responsables achats.
- ✔ Acheteurs stratégiques, acheteurs projets et Category Managers.
- ✔ Responsables Procurement et Supply Chain.
- ✔ Juristes d’entreprise et responsables juridiques.
- ✔ Contract Managers et responsables Contract Management.
- ✔ Responsables sourcing, appels d’offres et gestion des fournisseurs.
- ✔ Responsables transformation digitale et excellence opérationnelle.
- ✔ Responsables systèmes d’information, ERP, e-Procurement et CLM.
- ✔ Managers et dirigeants souhaitant automatiser les processus achats et contractuels.
- ✔ Consultants, experts achats, juridiques et transformation souhaitant intégrer l’IA dans leurs pratiques.

Maroc Performance



Programme détaillé

1 / FONDAMENTAUX DE L'IA APPLIQUÉE AUX ACHATS ET AUX CONTRATS

- Comprendre les applications de l'intelligence artificielle dans le cycle Source-to-Contract.
- Identifier les processus achats et contractuels pouvant être automatisés ou augmentés par l'IA.
- Définir les rôles respectifs de l'acheteur, du juriste, du métier et des systèmes d'IA.

2 / SOURCING INTELLIGENT ET IDENTIFICATION DES FOURNISSEURS

- Automatiser la recherche, la qualification et la présélection des fournisseurs.
- Exploiter l'IA pour analyser les marchés, les offres et les capacités fournisseurs.
- Développer des modèles de scoring pour identifier les fournisseurs à meilleure valeur.

3 / ANALYSE AUTOMATISÉE DES OFFRES ET APPELS D'OFFRES

- Comparer automatiquement les propositions techniques, commerciales et financières.
- Identifier les écarts entre les offres et les exigences du cahier des charges.
- Utiliser l'IA pour détecter les incohérences, risques et opportunités de négociation.

4 / PRÉPARATION ET STRATÉGIE DE NÉGOCIATION AUGMENTÉE PAR IA

- Analyser les historiques d'achats, prix, volumes et conditions contractuelles.
- Identifier les leviers de négociation, concessions possibles et points de blocage.
- Simuler différents scénarios de négociation et leurs impacts économiques.

5 / RÉDACTION ET GÉNÉRATION INTELLIGENTE DES CONTRATS

Maroc Performance

- Utiliser l’IA générative pour produire des projets de contrats à partir de modèles validés.
- Adapter automatiquement les clauses selon le type d’achat, le fournisseur et le niveau de risque.
- Standardiser les documents contractuels tout en conservant les exigences juridiques et métier.

6 / REVUE CONTRACTUELLE ET DÉTECTION DES RISQUES PAR IA

- Analyser automatiquement les clauses sensibles, obligations, pénalités et responsabilités.
- Détecter les clauses manquantes, incohérentes ou défavorables à l’entreprise.
- Identifier les risques juridiques, financiers, opérationnels et fournisseurs avant signature.

7 / NÉGOCIATION CONTRACTUELLE ET ASSISTANTS IA

- Utiliser des assistants IA pour préparer les arguments et contre-propositions.
- Générer des alternatives de clauses et mesurer leurs impacts économiques et juridiques.
- Assister les équipes dans le suivi des échanges et des versions contractuelles.

8 / WORKFLOW AUTOMATISÉ DU CONTRAT — DU SOURCING À LA SIGNATURE

- Concevoir un processus Source-to-Contract entièrement digitalisé et orchestré.
- Automatiser les validations, circuits d’approbation, alertes et contrôles préalables à la signature.
- Intégrer l’IA aux plateformes e-Procurement, CLM, ERP et solutions de signature électronique.

9 / GOUVERNANCE, CONFORMITÉ ET SÉCURITÉ DES CONTRATS IA

- Maîtriser les risques liés à l’utilisation de l’IA dans les processus achats et juridiques.
- Garantir la confidentialité des données fournisseurs, contrats et informations stratégiques.
- Mettre en place des mécanismes de contrôle humain, traçabilité, validation et gouvernance de l’IA.

10 / PILOTAGE ET INDUSTRIALISATION DU CONTRACT MANAGEMENT PAR IA

- Construire des tableaux de bord intelligents pour suivre les contrats, fournisseurs et performances achats.
- Mesurer les gains de productivité, économies réalisées, réduction des risques et ROI de l’IA.

Maroc Performance

- Déployer une stratégie d’industrialisation et d’amélioration continue du processus contractuel.

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

25 au 29 Jan. 2027	Présentiel - Casablanca
22 au 26 Mars 2027	Présentiel - Casablanca
17 au 21 Mai 2027	Présentiel - Casablanca
12 au 16 Juil. 2027	Présentiel - Casablanca
06 au 10 Sep. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Maroc Performance

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@maroc-performance.com
Web : https//www.maroc-performance.com

Maroc Performance — Tous droits réservés