

Financement du commerce intra-africain : instruments, garanties et logistique bancaire

Lien : https://maroc-performance.com/formation/financement-du-commerce-intra-africain-instruments-garanties-et-logistique-bancaire

DURÉE
5 jours (35h)

RÉFÉRENCE
LTSC81

CATÉGORIE
ZLECAf, Corridors et Commerce Intra-Africain

Maroc Performance

🎯 OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✔ Comprendre les fondamentaux et les enjeux du financement du commerce intra-africain.
- ✔ Maîtriser le cadre réglementaire et les principaux acteurs intervenant dans les transactions commerciales transfrontalières africaines.
- ✔ Savoir sélectionner et structurer les instruments de Trade Finance adaptés aux différentes opérations.
- ✔ Maîtriser le fonctionnement du crédit documentaire et les mécanismes de sécurisation documentaire.
- ✔ Savoir structurer et gérer les garanties bancaires et contre-garanties liées aux transactions commerciales.
- ✔ Concevoir des solutions de financement adaptées aux besoins des importateurs, exportateurs et entreprises africaines.
- ✔ Évaluer et maîtriser les risques de crédit, de change, de pays, de contrepartie et de transfert.
- ✔ Optimiser les processus de paiement transfrontalier et la chaîne opérationnelle du Trade Finance.
- ✔ Exploiter la digitalisation, les fintech et les nouvelles technologies pour améliorer l’efficacité et la sécurité des opérations.
- ✔ Être capable de piloter une activité de Trade Finance intra-africain en optimisant simultanément la rentabilité, les risques, les délais et la qualité de service.

👥 POUR QUI ?

- ✔ Directeurs et responsables Trade Finance, Commerce International et Transaction Banking.
- ✔ Responsables et chargés d’affaires Entreprises, Corporate Banking et PME.
- ✔ Trade Finance Officers, Trade Operations Officers et spécialistes des opérations internationales.
- ✔ Responsables crédit, risques, conformité et contrôle interne des établissements financiers.
- ✔ Responsables trésorerie et finance d’entreprises importatrices et exportatrices.
- ✔ Responsables logistique, supply chain et commerce international.
- ✔ Juristes et professionnels spécialisés dans les transactions commerciales internationales.
- ✔ Responsables conformité, LCB-FT, sanctions et contrôle des opérations transfrontalières.
- ✔ Fintechs, opérateurs de paiement et professionnels de la digitalisation du Trade Finance.
- ✔ Consultants, managers et dirigeants souhaitant développer ou optimiser des solutions de financement du commerce intra-africain.

Maroc Performance



Programme détaillé

1 / FONDAMENTAUX DU FINANCEMENT DU COMMERCE INTRA-AFRICAIN

- Comprendre les mécanismes, acteurs et enjeux du Trade Finance dans les échanges commerciaux africains.
- Identifier les spécificités des transactions transfrontalières entre entreprises africaines.
- Analyser les risques commerciaux, bancaires, juridiques, politiques et de change associés au commerce intra-africain.

2 / CADRE RÉGLEMENTAIRE ET ARCHITECTURE DU COMMERCE INTRA-AFRICAIN

- Comprendre l’impact de la ZLECAf et des cadres régionaux sur le financement du commerce africain.
- Identifier les principales règles applicables aux paiements, échanges, douanes et transactions transfrontalières.
- Analyser le rôle des banques centrales, banques commerciales, institutions financières et organismes régionaux.

3 / INSTRUMENTS DE TRADE FINANCE

- Maîtriser les principaux instruments : crédit documentaire, remise documentaire, garanties bancaires et lettres de crédit standby.
- Comprendre les mécanismes de financement avant et après expédition des marchandises.
- Choisir l’instrument de financement adapté au profil de risque de la transaction et de la contrepartie.

4 / CRÉDIT DOCUMENTAIRE ET SÉCURISATION DES TRANSACTIONS

- Maîtriser la structuration et le fonctionnement des crédits documentaires dans les opérations africaines.
- Analyser les documents commerciaux, financiers, douaniers et logistiques nécessaires au paiement.

Maroc Performance

- Identifier et gérer les irrégularités documentaires, risques de fraude et risques de non-paiement.

5 / GARANTIES BANCAIRES ET SÉCURISATION DES ENGAGEMENTS

- Comprendre les garanties de soumission, de bonne exécution, de restitution d’avance et de paiement.
- Structurer les garanties bancaires en fonction des obligations contractuelles et du risque de la transaction.
- Gérer les appels en garantie, contre-garanties et engagements bancaires internationaux.

6 / FINANCEMENT DES EXPORTATIONS ET IMPORTATIONS

- Maîtriser les solutions de préfinancement export, financement import et crédit fournisseur.
- Structurer les lignes de financement adaptées aux besoins de trésorerie des entreprises commerciales.
- Évaluer la capacité de remboursement, les sûretés et les flux commerciaux servant de support au financement.

7 / GESTION DU RISQUE DE CRÉDIT, DE CHANGE ET DE PAYS

- Évaluer le risque de contrepartie, le risque pays et le risque bancaire dans les transactions intra-africaines.
- Identifier les expositions liées aux fluctuations des devises et aux restrictions sur les transferts internationaux.
- Mettre en place des mécanismes de couverture, garanties et limites permettant de réduire les risques financiers.

8 / PAIEMENTS TRANSFRONTALIERS ET LOGISTIQUE BANCAIRE

- Comprendre les circuits de paiement et de règlement des transactions commerciales entre pays africains.
- Optimiser les processus de traitement des opérations, messages bancaires, contrôles documentaires et rapprochements.
- Réduire les délais, coûts et risques opérationnels liés à la chaîne de traitement des opérations de Trade Finance.

9 / DIGITALISATION, FINTECH ET TRADE FINANCE

Maroc Performance

- Exploiter les plateformes digitales, API, automatisation documentaire et solutions fintech pour accélérer les transactions.
- Utiliser la Data et l'intelligence artificielle pour améliorer l'analyse des risques et la détection des anomalies.
- Identifier les opportunités offertes par la digitalisation pour renforcer la traçabilité, la sécurité et l'efficacité des opérations.

10 / PILOTAGE ET OPTIMISATION DU TRADE FINANCE INTRA-AFRICAIN

- Construire une stratégie intégrée de financement et de sécurisation des échanges commerciaux africains.
- Définir les KPI de performance : volumes financés, délais de traitement, coût du risque, rentabilité et taux d'incidents.
- Optimiser la rentabilité, la gestion des risques et la qualité de service d'une activité de Trade Finance dédiée au marché africain.

Approche pédagogique

- ✔ Support Ecrit et Projection
- ✔ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✔ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✔ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✔ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✔ Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

23 au 27 Nov. 2026	Présentiel - Casablanca
12 au 18 Jan. 2027	Présentiel - Casablanca
08 au 12 Mars 2027	Présentiel - Casablanca
03 au 07 Mai 2027	Présentiel - Casablanca
28 Juin au 02 Juil. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Maroc Performance

🎧 Réservation & Renseignements

📞 **Téléphone :** +212 522 247 210
✉ **Email :** contact@maroc-performance.com
🌐 **Web :** https//www.maroc-performance.com

Maroc Performance — Tous droits réservés

Maroc Performance