

Gestion des Risques à l’Export

Lien : https://maroc-performance.com/formation/gestion-des-risques-a-lexport

DURÉE
3 jours (21h)

RÉFÉRENCE
ACL184

CATÉGORIE
Logistique internationale

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Appréhender les risques encourus lors d'une vente à l'export
- Connaître les bonnes pratiques et les couvertures adaptées

POUR QUI ?

- Responsables de zones
- Assistant(e)s export
- Responsables adv export

Maroc Performance



Programme détaillé

1 / Procéder à une analyse des risques en amont

- Etude du processus de fabrication
- Implications pour le vendeur et son client
- Prise en compte du pays d'exportation et de la qualité du client
- Gestion de l'offre commerciale et contractualisation
- Nature des prestations logistiques requises
- Contraintes documentaires

2 / Sécuriser vendeur et acheteur pendant la phase de fabrication

- Le risque de fabrication et sa couverture
- Financer le cycle de fabrication
- Sécuriser l'acheteur avec les garanties de marché :
- soumission
- restitution d'acompte
- bonne exécution ou bonne fin
- dispense de retenue de garantie

3 / Couvrir le risque de non-paiement

- Analyser le risque pays, élaborer une fiche pays
- Se renseigner sur la solvabilité de son client :
- les différents acteurs
- les choix à opérer

Maroc Performance

- Prendre une assurance crédit et/ou exiger un mode de paiement sécurisé :
- l'assurance crédit
- le crédit documentaire
- les autres moyens de paiement à l'international (remise documentaire, effet de commerce, chèque, virement bancaire)
- Négocier auprès de l'acheteur la mise en place d'une Stand-By Letter of Credit (SBLC de paiement)

4 / Analyser les contraintes logistiques et documentaires de l'opération

- Conséquences liées à un choix erroné de l'Incoterm
- Modes de transport (routier, maritime, aérien, multimodal), volumes, fréquences, complexité, pays de destination, conditionnement,...
- Conventions internationales de transport et limites de responsabilité des transporteurs
- Assurance transport
- Transporteur, transitaire, commissionnaire de transport : quel prestataire de transport faut-il choisir ?
- Documents requis :
- Factures (légalisées, consulaires,...) établies en bonne et due forme
- Documents de transport (CMR, AWB, B/L, CIM) et documents de prise en charge (FCR)
- Certificats d'origine et de circulation (CO communautaire, EUR1, ATR1, Eur-Med)
- Certificats IAE, Certificats d'analyse
- Licences d'exportation et d'importation
- Contraintes douanières (justificatif d'exportation,...)
- Sûreté et sécurité des expéditions (le statut d'OEA)

5 / Verrouiller votre offre commerciale et le contrat de vente

- Vérifier l'encours client
- Faire attention au formalisme de l'offre (facture proforma, devis, CGVE, offre conditionnelle,...)
- Evaluer le risque monétaire et couvrir le risque de change
- Signer un contrat de vente adapté :
- les clauses indispensables (transfert de propriété, de sauvegarde, exonératoire, pénale, résolutoire, compromissoire)
- le droit régissant le contrat

Maroc Performance

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

25 au 27 Nov. 2026	Distanciel
17 au 19 Fév. 2027	Présentiel - Casablanca
14 au 16 Avr. 2027	Présentiel - Casablanca
09 au 11 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
11 au 13 Août 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@maroc-performance.com
Web : https//www.maroc-performance.com

Maroc Performance — Tous droits réservés