

# Prospecter en Conjoncture Difficile

*Lien : https://maroc-performance.com/formation/prospecter-en-conjoncture-difficile*

DURÉE
**2 jours (14h)**

RÉFÉRENCE
**MC285**

CATÉGORIE
**Prospection Terrain**

## OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Organiser efficacement sa prospection : définir ses objectifs et préparer son plan d'actions commerciales
- Générer les conditions mentales de sa réussite
- Obtenir des rendez-vous
- Réussir son entretien
- Fidéliser dans la durée

## POUR QUI ?

- Commercial
- Ingénieur commercial, technico-commercial
- Key Account Manager

Maroc Performance



Maroc Performance

## Programme détaillé

### 1 / Organiser efficacement sa prospection

- Définir ses objectifs et cibler ses prospects
- Choisir les outils adaptés
- Préparer un argumentaire percutant
- Élaborer son plan d'actions

### 2 / Générer les conditions mentales favorables

- Diagnostiquer votre style commercial, vos points forts
- Lever les freins psychologiques

### 3 / Réussir ses entretiens

- Franchir les barrages
- Obtenir des rendez-vous : les techniques pour réussir
- Susciter l'intérêt dès le début de l'entretien
- Aiguiser son accroche commerciale
- Questionner, argumenter et convaincre
- Traiter efficacement les objections et situations difficiles
- Conclure et remporter l'accord du client

### 4 / Fidéliser : le prospect devient un client actif

- Adopter les outils pour un suivi efficace
- Entretenir les relations dans la durée
- Transformer vos prospects en apporteur d'affaires

Maroc Performance

## Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

## Prochaines dates programmées

| | |
|---|---|
| 01 au 02 Déc. 2026 | Distanciel |
| 26 au 27 Jan. 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 25 au 26 Mars 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 25 au 26 Mai 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 22 au 23 Juil. 2027 | Présentiel - Casablanca |

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

## Réservation & Renseignements

**Téléphone :** +212 522 247 210
**Email :** contact@maroc-performance.com
**Web :** https//www.maroc-performance.com


Maroc Performance — Tous droits réservés