

Défendre son Prix et ses Marges

Lien : https://maroc-performance.com/formation/defendre-son-prix-et-ses-marges

DURÉE
2 jours (14h)

RÉFÉRENCE
MC309

CATÉGORIE
Techniques de Vente

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Consolider et augmenter leurs marges
- Découvrir leurs marges de négociation
- Mettre en place une négociation plancher et plafond
- Eviter le rapport de force

POUR QUI ?

- Commercial
- Responsable de comptes
- Responsable de centre de profit

Maroc Performance



Programme détaillé

1 / Prendre conscience des enjeux

- Identifier les risques
- Identifier des marges de manoeuvre réalistes
- Les conséquences des délais de règlement pour son entreprise

2 / Fixer des objectifs

- Objectifs commerciaux et objectifs financiers
- Chiffre d’affaires, marge et résultat, prix d’achat, rentabilité, prix de vente

3 / Les points clés de la négociation

- Maitriser son offre et sa valeur ajoutée
- Faire de l’acheteur un partenaire
- Eviter les pièges

4 / Valoriser son offre

- Trouver des arguments pour ne pas vendre un prix mais un produit/service
- Ne pas avoir peur de son prix
- Comment mettre en avant son offre

5 / Traiter l’objection « prix »

- Comprendre l’objection

Maroc Performance

- Les objections cachées derrière le prix
- Valoriser les services « plus » ou comprendre le principe des services périphériques inclus dans le prix

6 / Savoir terminer une négociation

- Négociation gagnant-gagnant
- Un engagement partagé
- Tenir ses promesses

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

25 au 26 Fév. 2027	Présentiel - Casablanca
27 au 28 Avr. 2027	Présentiel - Casablanca
24 au 25 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
26 au 27 Août 2027	Présentiel - Casablanca
26 au 27 Oct. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Maroc Performance

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@maroc-performance.com
Web : https//www.maroc-performance.com

Document généré le 18/11/2026 — Réf : MC309
Maroc Performance — Tous droits réservés

Maroc Performance