

Fondamentaux Commerce International

Lien : https://maroc-performance.com/formation/fondamentaux-commerce-international

DURÉE
3 jours (21h)

RÉFÉRENCE
MC360

CATÉGORIE
Commerce à l'International

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Comprendre le mécanisme des opérations internationales
- Acquérir les principes et outils du commerce international
- Mieux dialoguer avec les acteurs de l'export du commerce international dans l’entreprise et sur les marchés extérieurs

POUR QUI ?

- Toute personne souhaitant comprendre le mécanisme des opérations internationales

Maroc Performance



Programme détaillé

1 / Comprendre le mécanisme des opérations internationales

- Comprendre l'organisation des marchés internationaux
- Identifier les interlocuteurs acteurs de l'international dans l'entreprise
- Sélectionner les marchés porteurs

2 / Organiser la commercialisation de ses produits ou services

- Identifier ses clients à l’international
- Comprendre le rôle des intermédiaires commerciaux : agents, distributeurs, filiales...
- Apprendre à définir un objectif par pays

3 / Connaître et limiter les risques d’une offre à l’international

- Connaître les risques inhérents à une opération internationale
- Mesurer l’impact de l’Incoterm 2010 choisi
- Appréhender le risque de changes

4 / Négocier à l’international

- Les do and don’t de la négociation internationale
- Préparer une négociation internationale à fort enjeu
- Définir ses marges de manœuvre
- Négocier ses prix et défendre ses marges
- Faire face aux demandes de concessions
- Préparer son argumentaire en fonction des cultures

Maroc Performance

5 / Maîtriser le risque douanier et comprendre les mécanismes logistiques

- Comprendre l’organisation mondiale des douanes
- Découvrir le rôle des documents d’accompagnement
- Le transitaire partenaire ou commerçant

6 / Maîtriser les risques de non paiement

- Identifier les risques clients et les risques pays
- Souscrire une assurance crédit
- Comparer les différents moyens de paiement :
- virement
- traite
- chèque
- crédit documentaire

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Maroc Performance

Prochaines dates programmées

09 au 11 Déc. 2026	Distanciel
06 au 08 Jan. 2027	Présentiel - Casablanca
10 au 12 Mars 2027	Présentiel - Casablanca
05 au 07 Mai 2027	Présentiel - Casablanca
30 Juin au 02 Juil. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@maroc-performance.com
Web : https//www.maroc-performance.com

Maroc Performance — Tous droits réservés

Maroc Performance