

Opérations du Commerce International

Lien : https://maroc-performance.com/formation/operations-du-commerce-international

DURÉE
2 jours (14h)

RÉFÉRENCE
MC371

CATÉGORIE
Commerce à l'International

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Acquérir une vision globale des techniques du commerce international en situant les acteurs et les enjeux
- Etudier de façon approfondie les différentes composantes réglementaires, juridiques, financières et logistiques

POUR QUI ?

- Collaborateurs chargés du commerce international dans la société
- Chefs de service
- Managers

Maroc Performance



Programme détaillé

1 / Les opérations internationales

- Le déroulement d'une opération de commerce international
- Le rôle des différents acteurs
- L'information disponible : écrite/verbale, on-line/off-line, publique/privée

2 / Les incoterms, éléments incontournables des contrats internationaux

- Les obligations principales du vendeur et de l'acheteur
- Les points délicats nécessitant une attention particulière
- Les cas particuliers des incoterms "Américains"

3 / Préparer le transport

- L'emballage, le conditionnement, l'entreposage
- Les modes de transport (maritime, ferroviaire, routier, aérien, le fluvial)
- L'assurance
- Les critères de sélection d'un transitaire
- Le contrat de transport, les documents d'accompagnement selon les modes de transport

4 / Connaître la Douane

- Les procédures de dédouanement des marchandises : classique, simplifiée, accélérée
- Les régimes de transit : transit communautaire, transit national, transit international routier
- Le principe de la facturation H.T. à l'international

Maroc Performance

5 / Les documents d'accompagnement dans le commerce international

- Traitement des commandes, la " liasse documentaire ", contrats, documents liés aux contraintes réglementaires (environnementales, sanitaires ...)
- Sécurisation des paiements

6 / Les différents modes de paiement

- Le crédit documentaire et les documents nécessaires dans un crédit documentaire
- Recouvrement des créances

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

09 au 10 Fév. 2027	Présentiel - Casablanca
08 au 09 Avr. 2027	Présentiel - Casablanca
08 au 09 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
05 au 06 Août 2027	Présentiel - Casablanca
05 au 06 Oct. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Maroc Performance

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@maroc-performance.com
Web : https//www.maroc-performance.com

Document généré le 18/11/2026 — Réf : MC371
Maroc Performance — Tous droits réservés

Maroc Performance