

Négocier Efficacement vos Achats Publics

Lien : https://maroc-performance.com/formation/negocier-efficacement-vos-achats-publics

DURÉE	RÉFÉRENCE	CATÉGORIE
2 jours (14h)	**SP21**	**Achats Publics**

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Identifier les principes et pratiques de la négociation en achats publics
- Identifier les principes et pratiques de la négociation en achats publics

POUR QUI ?

- Responsable des services marchés
- Agent ayant en charge la négociation et la passation des marchés publics

Maroc Performance



Programme détaillé

1 / Introduction à la négociation

- Comprendre les fondamentaux de la négociation
- Appréhender l'importance de la négociation dans le contexte des achats publics
- Identifier les acteurs et les parties prenantes dans la négociation des achats publics
- Identifier le cadre réglementaire de la négociation

2 / Comprendre le processus de la négociation

- Décomposer les étapes du processus de négociation
- Identifier les phases clés de la négociation
- Comprendre le cycle de vie d'une négociation

3 / Distinguer les formes de négociation

- Connaître les différentes formes de négociation
- Différencier la négociation distributive de la négociation intégrative
- Savoir quand et comment utiliser chaque forme de négociation

4 / Préparer la négociation

- Les points essentiel à prendre en compte
- L’importance de la préparation dans la négociation
- Définir ses objectifs et ses priorités
- Recherche d’informations et analyse de données
- Préparer ses arguments et anticiper les objections

Maroc Performance

5 / Conduire l'entretien de négociation

- Conduire un entretien de négociation de manière efficace
- Gérer les tensions et les conflits lors de la négociation
- Adapter son style de négociation selon les interlocuteurs

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

23 au 24 Fév. 2027	Présentiel - Casablanca
22 au 23 Avr. 2027	Présentiel - Casablanca
22 au 23 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
24 au 25 Août 2027	Présentiel - Casablanca
21 au 22 Oct. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Maroc Performance

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@maroc-performance.com
Web : https//www.maroc-performance.com

Maroc Performance — Tous droits réservés