

Bien Répondre à un Appel d’Offres Public

Lien : https://maroc-performance.com/formation/bien-repondre-a-un-appel-doffres-public

DURÉE	RÉFÉRENCE	CATÉGORIE
2 jours (14h)	**SP33**	**Marchés Publics**

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✔ Répondre efficacement aux appels d’offres public

POUR QUI ?

- ✔ Tout type d'entreprise répondant à un appel d'offre

Maroc Performance



Programme détaillé

1 / Comprendre le contexte des marchés publics et appréhender les principales notions juridiques

- Comprendre le cadre juridique des appels d’offres publics
- Identifier les types d'appels d'offres et leurs spécificités
- Connaître les principaux acteurs impliqués dans le processus des appels d’offres

2 / Décrypter l'Avis d'Appel d'Offres

- Savoir lire et comprendre un avis d’appel d’offres
- Identifier les critères de sélection et d’éligibilité
- Évaluer la pertinence d'un appel d’offres par rapport à l'entreprise

3 / Préparer les Documents Administratifs

- Constituer un dossier administratif complet et conforme
- Comprendre les exigences administratives et documentaires
- Éviter les erreurs courantes lors de la préparation des documents

4 / Préparer l’Offre Technique

- Rédiger une offre technique claire et convaincante
- Adapter l'offre technique aux exigences spécifiques du cahier des charges
- Utiliser des outils de planification et de gestion de projet

5 / Préparer l’Offre Financière

Maroc Performance

- Élaborer une offre financière compétitive et réaliste
- Maîtriser les aspects de tarification et de budgétisation
- Comprendre les mécanismes d’évaluation des offres financières

6 / Soumissionner l'Offre

- Connaître les différentes méthodes de soumission (papier et électronique)
- Respecter les délais et les procédures de dépôt des offres
- Comprendre le suivi post-soumission

7 / Défendre l'Offre et Négociation

- Préparer et présenter une défense de l’offre efficace
- Maîtriser les techniques de négociation avec les autorités contractantes
- Gérer les situations de clarification ou de demande d’informations complémentaires

8 / Suivre et Exécuter le Marché

- Assurer un suivi rigoureux des contrats remportés
- Comprendre les obligations contractuelles et les responsabilités
- Gérer les modifications et les réclamations éventuelles

⚗ Approche pédagogique

- ✔ Support Ecrit et Projection
- ✔ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✔ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✔ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✔ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✔ Test de Validation des Acquis des Connaissances

Maroc Performance

Prochaines dates programmées

04 au 05 Fév. 2027	Présentiel - Casablanca
06 au 07 Avr. 2027	Présentiel - Casablanca
03 au 04 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
03 au 04 Août 2027	Présentiel - Casablanca
30 Sep. au 01 Oct. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@maroc-performance.com
Web : https//www.maroc-performance.com

Maroc Performance — Tous droits réservés

Maroc Performance