

Evaluation des Fournisseurs

Maîtrisez l'évaluation de vos fournisseurs pour optimiser vos achats et sécuriser vos approvisionnements. Formation de 2 jours pour les professionnels de la fonction achat.

Lien : https://maroc-performance.com/formation/evaluation-des-fournisseurs

DURÉE	RÉFÉRENCE	CATÉGORIE
2 jours (14h)	**ACL50**	**Relation fournisseur**

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Rationaliser et optimiser le panel fournisseurs
- Acquérir des techniques et méthodes de recherche, de qualification et d'évaluation des fournisseurs
- Appréhender les risques d'achat internes et externes

POUR QUI ?

- Responsables des achats
- Acheteurs
- Toute personnes en relation avec les fournisseurs

Maroc Performance



Programme détaillé

1 / Connaître et identifier les attentes de l'entreprise

- L'achat et son environnement : l'entreprise, le marché amont, la place et le rôle de L'achat dans la logistique globale
- L'enjeu fournisseur : la satisfaction des clients de l'achat et de l'entreprise

2 / Connaître le processus de consultation

- Les différentes étapes
- Comprendre le besoin exprimé
- Recueillir les informations des demandeurs et participer dès l’amont
- Définir les jalons
- Se doter d’un système d’évaluation objectif

3 / Exprimer le besoin et connaître le panel fournisseurs

- Définition du besoin, son analyse quantitative et qualitative
- Prendre en compte le cycle de vie du produit
- Identifier et hiérarchiser les contraintes à l'achat
- Rôle et méthode de segmentation du portefeuille achat
- Prendre en compte la notion de risque et profit
- Identifier les pistes de réduction des contraintes internes

4 / Rechercher et sélectionner ses fournisseurs

- Le sourcing

Maroc Performance

- Répertorier et utiliser les différentes source d'informations
- Elaborer et utiliser des outils d'identification et d'aide à la décision (RFI, RFQ)
- La grille de sélection des fournisseurs : grille par famille d'achats
- Déterminer et hiérarchiser les critères

5 / Monter et lancer la consultation

- Les différentes pièces et les règles d’or du cahier des charges
- Savoir préparer l’analyse
- Adopter les bons réflexes et attitudes pendant toute la durée de la consultation

6 / Evaluer ses fournisseurs et analyser le risque fournisseurs

- Les règles de base d'une bonne évaluation
- Les différents critères à évaluer
- Evaluation du risque financier
- Questions à poser et les points à surveiller
- Elaborer et utiliser des outils simples : la grille de mesure
- Les trucs et astuces pour simplifier la démarche

7 / Organiser un suivi efficace de la démarche

- Le rôle du suivi de la relation : la démarche de progrès permanent
- Les visites chez les fournisseurs : la notion d'audit
- Les outils de communication interne et externe de l'achat
- L'impact d'un bon suivi dans la négociation avec ses fournisseurs

Maroc Performance

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

15 au 16 Déc. 2026	Distanciel
23 au 24 Fév. 2027	Présentiel - Casablanca
22 au 23 Avr. 2027	Présentiel - Casablanca
22 au 23 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
24 au 25 Août 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@maroc-performance.com
Web : https//www.maroc-performance.com

Maroc Performance — Tous droits réservés