

Droit des Contrats et Aspects Juridiques des Achats

Lien :
https://maroc-performance.com/formation/droit-des-contrats-et-aspects-juridiques-des-achats

DURÉE
3 jours (21h)

RÉFÉRENCE
ACL59

CATÉGORIE
Cadre juridique et contractuel des achats

Maroc Performance

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Comprendre les grands principes des contrats appliqués aux achats
- Analyser et mesurer les risques contractuels
- Rédiger les clauses essentielles
- Maîtriser les prérequis pour optimiser la négociation
- Identifier les risques et les pièges à éviter

POUR QUI ?

- Acheteur
- Acheteur projets
- Responsable achats
- Juriste Achats



Programme détaillé

1 / Les fondamentaux du droit

- La forme des contrats
- Les types de contrats
- Le Droit, la Loi, les Tribunaux
- Les obligations réciproques du vendeur et de l'acheteur
- Les obligations de moyen et de résultat

2 / Le contrat d'achat

- Qu'est-ce qu'un contrat d'achat ?
- Les accords et les différents types de contrat
- Les Conditions Générales de Vente et d'Achat (CGV/CGA)
- Le type de renouvellement (tacite, exprès...)
- Les risques qui peuvent survenir

3 / L'élaboration du contrat d'achat : Les règles

- L'accord. Le mandat apparent. Le contrat-cadre. Internet
- Contradictions Conditions Générales de Vente/d'Achat
- Accusés de réception de commande : les risques
- Les dangers de la lettre d'intention de commande
- Le renouvellement tacite ou exprès

4 / Les clauses essentielles du contrat d'achat

Maroc Performance

- L'objet, les prix, les délais et lieu de livraison
- Le transfert de propriété et des risques
- La confidentialité. La propriété intellectuelle
- La durée et cessibilité du contrat
- La modification du contrat, le règlement des litiges

5 / Les pénalités

- Les pénalités : avantages et inconvénients
- Suspension, clause résolutoire et résiliation
- Définir les cas de force majeure
- Les vices cachés

6 / Les aspects financiers

- Prix et formules de révision
- La réglementation relative au paiement
- Les conséquences de la caution, lettre d'intention et garantie à première demande

7 / Les règles essentielles du droit de la concurrence

- La transparence tarifaire : barèmes de prix, remises
- Les pratiques discriminatoires
- Le refus de vente, l'abus de position dominante
- Les ruptures brutales ou abusives

8 / Les contrats à risque

- Les types de contrats qui peuvent présenter plus de risques que d'autres
- Les prestataires sur site et la sous-traitance
- Les règles d'hygiène et de sécurité
- Les spécificités du contrat à l'international
- Les termes du commerce international (Incoterms)

Maroc Performance

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

19 au 23 Nov. 2026	Distanciel
24 au 26 Fév. 2027	Présentiel - Casablanca
21 au 23 Avr. 2027	Présentiel - Casablanca
16 au 18 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
18 au 20 Août 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@maroc-performance.com
Web : https//www.maroc-performance.com

Maroc Performance — Tous droits réservés

Maroc Performance