

Aspects Juridiques et Risques des Achats Internationaux

Lien : https://maroc-performance.com/formation/aspects-juridiques-et-risques-des-achats-internationaux

DURÉE
3 jours (21h)

RÉFÉRENCE
ACL60

CATÉGORIE
Cadre juridique et contractuel des achats

Maroc Performance

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Maîtriser les points clés de l'élaboration des contrats d'achats internationaux
- Adapter à son contexte les différents contrats à l'international (contrat de vente, d'achat, de distribution…)
- Négocier et intégrer les clauses en sa faveur
- Intégrer la démarche juridique et contractuelle à l'offre
- Sécuriser financièrement ses opérations internationales

👥 POUR QUI ?

- ✔ Collaborateurs de service Achat
- ✔ Acheteurs
- ✔ Responsables Achat

Maroc Performance



Programme détaillé

1 / Le cadre juridique des achats

- Découvrez les règles juridiques nationales et internationales qui s’appliquent
- Apprenez tout sur le rôle du contrat entre acheteur et fournisseur
- Familiarisez-vous avec la codification des textes législatifs

2 / Sécurité de l'offre à l'international

- La formation du contrat
- Importance des échanges oraux et écrits
- Comprendre les spécificités des avants contrats MOU, LOI…
- Identifier qui a le pouvoir d'engager la société
- Insérer les clauses clés pour préserver vos intérêts

3 / Les clauses juridiques des contrats

- L'entrée en vigueur du contrat
- Le mirage de la réserve de propriété à l'international
- La livraison ses risques et l'Incoterm 2010
- Le produit, ses limites, la garantie
- La force majeure, le hardship

4 / Gestion des clauses à haut risques

- Comprendre la différence entre pénalités et liquidates damages
- Identifier et limiter les risques en matière de responsabilités (CAP)

Maroc Performance

- Maîtriser les clause atypiques : endorsment, waiver, novation...

5 / Le risque financier et fiscal

- Les différents types de garanties bancaires
- SLe risque politique et fiscal
- Adaptation de ses moyens de paiement au binôme pays/client

6 / Régler avantageusement les litiges à l'international

- Anticiper les risques de litiges
- Gérer un litige
- Sortir d'un litige :
- le règlement amiable à l'international
- l'arbitrage international
- Comment alimenter le dossier litiges

7 / Les différents contrats internationaux et leurs caractéristiques

- Contrat de vente
- Contrat d'agent, de distribution
- Contrat de licence, transfert de technologie
- Contrat de joint-venture

Maroc Performance

Approche pédagogique

- ✔ Support Ecrit et Projection
- ✔ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✔ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✔ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✔ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✔ Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

13 au 15 Jan. 2027	Présentiel - Casablanca
10 au 12 Mars 2027	Présentiel - Casablanca
05 au 07 Mai 2027	Présentiel - Casablanca
30 Juin au 02 Juil. 2027	Présentiel - Casablanca
01 au 03 Sep. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@maroc-performance.com
Web : https//www.maroc-performance.com

Maroc Performance — Tous droits réservés

Maroc Performance