

# Négociation Achats Publics

*Lien : https://maroc-performance.com/formation/negociation-achats-publics*

| DURÉE | RÉFÉRENCE | CATÉGORIE |
|---|---|---|
| **2 jours (14h)** | **ACL67** | **Achats publics** |

## OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Identifier les principes et pratiques de la négociation en achats publics
- Identifier les principes et pratiques de la négociation en achats publics

## POUR QUI ?

- Responsable des services marchés
- Agent ayant en charge la négociation et la passation des marchés publics

Maroc Performance



## Programme détaillé

### 1 / Introduction à la négociation

- Comprendre les fondamentaux de la négociation
- Appréhender l'importance de la négociation dans le contexte des achats publics
- Identifier les acteurs et les parties prenantes dans la négociation des achats publics
- Identifier le cadre réglementaire de la négociation

### 2 / Comprendre le processus de la négociation

- Décomposer les étapes du processus de négociation
- Identifier les phases clés de la négociation
- Comprendre le cycle de vie d'une négociation

### 3 / Distinguer les formes de négociation

- onnaître les différentes formes de négociation
- Différencier la négociation distributive de la négociation intégrative
- Savoir quand et comment utiliser chaque forme de négociation

### 4 / Préparer la négociation

- Les points essentiel à prendre en compte
- L’importance de la préparation dans la négociation
- Définir ses objectifs et ses priorités
- Recherche d’informations et analyse de données
- Préparer ses arguments et anticiper les objections

Maroc Performance

### 5 / Conduire l'entretien de négociation

- Conduire un entretien de négociation de manière efficace
- Gérer les tensions et les conflits lors de la négociation
- Adapter son style de négociation selon les interlocuteurs

## Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

## Prochaines dates programmées

| | |
|---|---|
| 08 au 09 Déc. 2026 | Distanciel |
| 18 au 19 Fév. 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 20 au 21 Avr. 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 17 au 18 Juin 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 17 au 18 Août 2027 | Présentiel - Casablanca |

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Maroc Performance

## Réservation & Renseignements

**Téléphone :** +212 522 247 210
**Email :** contact@maroc-performance.com
**Web :** https//www.maroc-performance.com


Maroc Performance — Tous droits réservés