

Elevator Pitch : être Percutant dès les Premières Minutes

Lien : https://maroc-performance.com/formation/elevator-pitch-etre-percutant-des-les-premieres-minutes

DURÉE
2 jours (14h)

RÉFÉRENCE
DP176

CATÉGORIE
Prise de Parole en Public et Présentations Orales

Maroc Performance

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Comprendre le principe du pitch elevator et de la présentation minute
- Savoir préparer son intervention et structurer sa prise de parole
- Capter l'attention et faire passer un message en très peu de temps
- Etre synthétique et convaincant

👥 POUR QUI ?

- ✔ Managers
- ✔ Commerciaux
- ✔ Chefs de projet
- ✔ Toute personne susceptible de devoir convaincre en très peu de temps un hiérarchique ou un client

Maroc Performance



Programme détaillé

1 / Comprendre le principe du pitch elevator

- Qu’est-ce qu’un pitch elevator ?
- Quel est le principe d’un pitch elevator ?
- Définition du spectre de l'utilisation du pitch : pitch commercial, pitch de présentation, briefing, débriefing, etc.

2 / Préparer sa prise de parole

- Circonscrire les paramètres de l’entretien :
- Qui sera mon auditoire ?
- quelles sont ses attentes ?
- les circonstances de l’entretien : vente, promotion d’un projet, exposé d’une solution…
- Identifier les éléments clés de mon intervention et ses objectifs
- Définir un angle d’approche en fonction de son public, de leurs attentes et des enjeux
- Structurer son discours en faisant preuve d’esprit de synthèse
- Cerner les points essentiels
- Anticiper sa présentation en illustrant son discours avec des images ou des exemples
- Préférez les phrases courtes et un vocabulaire adapté

3 / Mobiliser ses énergies pour convaincre

- Savoir se concentrer
- Savoir se décontracter
- Passer du négatif au positif
- Capitaliser sur ses succès

Maroc Performance

- Surmonter son trac
- Développer son énergie passionnelle pour devenir un orateur captivant
- Structurer rapidement et improviser

4 / Les premières minutes de l’entretien

- Capter immédiatement l’attention :
- s’imposer sans agresser
- présenter l’enjeu de façon synthétique
- Puissance et diction
- Trouver le mot juste
- Relier ses arguments et ses images à son objectif
- Écouter et savoir rebondir sur les objections
- Vérifier que le message passe
- Conclure de manière convaincante et synthétique

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Maroc Performance

Prochaines dates programmées

01 au 02 Déc. 2026	Distanciel
21 au 22 Jan. 2027	Présentiel - Casablanca
23 au 24 Mars 2027	Présentiel - Casablanca
20 au 21 Mai 2027	Présentiel - Casablanca
20 au 21 Juil. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@maroc-performance.com
Web : https//www.maroc-performance.com

Maroc Performance — Tous droits réservés

Maroc Performance