

Maîtrise Incoterms dans le Commerce International

Lien :
https://maroc-performance.com/formation/matrise-incoterms-dans-le-commerce-international

DURÉE
2 jours (14h)

RÉFÉRENCE
ACL85

CATÉGORIE
Achats sectoriels spécialisés

Maroc Performance

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Appréhender le fonctionnement et le rôle des Incoterms
- Maîtriser les dernières règles Incoterms® 2020
- Inscrire les Incoterms® dans la négociation commerciale et dans la réalisation d'un contrat de vente /d'achat à l'international
- Savoir faire le bon choix de l'incoterm en fonction du profil de son opération

POUR QUI ?

- Acheteurs
- Membres d'un service Export, Transport ou Logistique



Programme détaillé

1 / Clarifier et identifier les rôles des Incoterms

- Connaître le rôle et les missions de la douane dans les échanges
- Les incoterms : Définition
- Le rôle des incoterms dans le cadre des formalités douanières
- La réforme des incoterms 2020

2 / Maîtriser les transactions commerciales internationales

- Le contenu type d'un contrat de vente à l'international
- Les incidences d'une règle Incoterms® sur le contrat

3 / Comprendre le rôle de l'Incoterm dans la transaction commerciale

- Le principe de transfert de risques
- La notion de transfert de frais
- Les obligations documentaires relatives aux incoterms

4 / Les Incoterms® : rôle et impacts pour le commerce international

- Définition, acteurs, transferts, liste, classification, vocabulaire
- L'évolution des règles par rapport à 2010 et les raisons d'une révision 2020 : Pourquoi, comment, par qui et pour qui ?
- Le groupe des Incoterms® « Tous modes de transport »
- Le groupe des Incoterms® « Maritime et Fluviaux »
- Les différences entre les Incoterms® polyvalents et les Incoterms® maritimes

Maroc Performance

- Les obligations réciproques du vendeur et de l’acheteur
- Les points délicats nécessitant une attention particulière

5 / Distinguer les Incoterms® les plus usités

- L’approche traditionnelle discutable : la préférence du vendeur à assumer le minimum de risques et d’obligations
- La définition d’une règle Incoterms® : points non couverts
- Le transfert de risques et les assurances « marchandises transportées »
- Les autres termes de livraison employés à l’international
- La documentation et les frais consécutifs à la fourniture des documents

6 / Les facteurs déterminants dans le choix d’une règle Incoterms®

- Les zones d’exportation, les pays à risques
- Les volumes des expéditions (FCL, LCL, express)
- La politique transport retenue
- Les conditions de paiement à l’international
- Le traitement des documents commerciaux

7 / Bien utiliser les incoterms®

- Les bonnes pratiques et éléments à apprécier dans le choix de la règle
- Les risques encourus, les opportunités et précautions à prendre pour sécuriser et optimiser le contrat de vente

Maroc Performance

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

12 au 13 Jan. 2027	Présentiel - Casablanca
11 au 12 Mars 2027	Présentiel - Casablanca
11 au 12 Mai 2027	Présentiel - Casablanca
08 au 09 Juil. 2027	Présentiel - Casablanca
09 au 10 Sep. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@maroc-performance.com
Web : https//www.maroc-performance.com

Maroc Performance — Tous droits réservés